

Communiqué de presse

Excellente performance opérationnelle sur le S1 2016 : chiffre d'affaires en croissance organique de 17,0% et marge d'exploitation en hausse de 200 points de base

Révision à la hausse des objectifs annuels

Trois acquisitions pour renforcer les offres SMACS et deux cessions d'actifs non core

Paris, le 8 septembre 2016

En millions d'euros ⁽¹⁾	30.06.2016	30.06.2015	Variation totale	Variation organique ⁽²⁾	Variation organique ⁽²⁾ hors Between
Chiffre d'affaires	275,4	232,2	+18,6%	+17,0%	+10,1%
Marge d'exploitation	22,7	14,6	+55,7%		
En % du chiffre d'affaires	8,2%	6,3%	+2,0 pt		
Résultat opérationnel	16,5	13,2	+24,5%		
En % du chiffre d'affaires	6,0%	5,7%	+0,3 pt		
Résultat net - part du Groupe hors impact des cessions en Norvège et en Suisse	10,1	7,5	+34,1%		
Résultat net - part du Groupe	7,6	7,5	+0,6%		
Résultat dilué par action ⁽³⁾	0,98 €	0,99 €	-1,2%		
Trésorerie nette à la clôture⁽⁴⁾	39,5	20,4	+19,0 M€		

⁽¹⁾Les états financiers présentés dans ce communiqué ont été arrêtés par le Conseil de Surveillance du 5 septembre 2016 et sont en cours de certification par les commissaires aux comptes

⁽²⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽³⁾Sur la base du nombre d'actions moyen pondéré de l'exercice

⁽⁴⁾Position de trésorerie nette de toutes dettes financières

Devoteam (Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 275,4 millions d'euros au premier semestre 2016, en croissance de 17,0% par rapport au premier semestre 2015, hors effets de change et de périmètre.

La marge d'exploitation est de 22,7 millions d'euros à 8,2% du chiffre d'affaires, soit 200 points de base au-dessus du taux de marge du premier semestre 2015.

Hors impact des cessions de l'entité de Grimstad en Norvège et de la Suisse (2,6 millions d'euros de moins-value de cession et de perte sur actifs destinés à la vente), le résultat net part du Groupe progresse de 34,1% sur le semestre, à 10,1 millions d'euros. Lorsque l'on réintègre ces moins-values, le résultat net part du Groupe s'élève à 7,6 millions d'euros.

Fort de ces bons résultats, le Groupe a intensifié la mise en oeuvre de sa stratégie d'innovation, avec l'achat de trois sociétés spécialisées dans le conseil en Transformation Digitale et dans le Cloud (sur SAP Hana, Cherwell et ServiceNow) et par des actions internes fortes :

- Un poste de Directeur de la stratégie et de l'innovation, dont la mission principale est d'accélérer le développement du portefeuille SMACS, a été créé ;
- Devoteam a également permis à ses managers clés (hors Directoire) d'investir dans les start-ups du Groupe et d'être ainsi sponsors de la transformation, par le support que cela apporte à la croissance de ces initiatives innovantes ;
- Enfin, un fonds d'investissement a été lancé avec un partenaire financier afin de prendre des participations minoritaires dans des start-ups technologiques. Le Groupe y investira un maximum de 3 millions d'euros. Le premier investissement a été réalisé autour des solutions recommandées par Google, et représente un montant de 450 000 euros pour Devoteam.

Présentation des résultats du premier semestre 2016

Le **chiffre d'affaires** du premier semestre 2016 s'élève à 275,4 millions d'euros, en croissance de 18,6%. A périmètre et taux de change comparables, la croissance est de 17,0%.

Au deuxième trimestre 2016, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 142,0 millions d'euros, en progression de 20,2% à périmètre et taux de change comparables, dont 6,1% de contribution de Between. Ainsi la croissance organique hors Between est de 14,1%. En plus d'un effet jours ouvrés très favorable, cette progression est portée par les activités SMACS, notamment en France autour des solutions Google, au Moyen-Orient, en Belgique et au Danemark.

Ce dynamisme se traduit par l'accroissement de l'effectif productif, une amélioration sensible de nos marges sur affaires et une meilleure utilisation de nos ressources. Ainsi, la **marge d'exploitation** du premier semestre augmente de 200 points de base. Elle s'établit à 22,7 millions d'euros, soit 8,2% du chiffre d'affaires, contre 14,6 millions d'euros et 6,3% du chiffre d'affaires au premier semestre 2015.

Le **résultat opérationnel** s'élève à 16,5 millions d'euros et inclut des charges non récurrentes à hauteur de 5,4 millions d'euros, des charges de rémunérations fondées sur des actions pour 0,6 million d'euros et l'amortissement des actifs incorporels des sociétés acquises pour 0,1 million d'euros. Les charges non récurrentes se composent de 2,9 millions d'euros de coûts de restructurations, principalement en Allemagne, et de 2,6 millions d'euros d'impact des variations de périmètre (moins-values de cessions sur la Suisse et la Norvège).

Le **résultat financier** passe de -0,6 million d'euros au premier semestre 2015 à -1,1 million d'euros au premier semestre 2016, impacté par les intérêts sur l'emprunt obligataire contracté courant 2015 et par les pertes de change sur la livre sterling et le zloty polonais.

La **charge d'impôt** sur le résultat s'élève à 6,1 millions d'euros. Elle représente 39,9% du résultat avant impôts contre 32,1% au premier semestre 2015. Cette charge d'impôt inclut l'effet des impôts locaux complémentaires (CVAE en France essentiellement) pour 1,2 million d'euros.

Le **résultat net** est de 9,2 millions d'euros, contre 8,5 millions d'euros un an plus tôt, dont 7,6 millions d'euros de résultat net part du Groupe. Le résultat dilué par action ressort à 0,98 € par action.

Au 30 juin 2016, la **trésorerie nette** du Groupe est de 39,5 millions d'euros, soit 19,0 millions d'euros de plus qu'au 30 juin 2015 et reste stable par rapport au 31 décembre 2015. Le détail de la trésorerie nette est présenté en annexe du présent communiqué.

Effectifs et taux d'utilisation

Au 30 juin 2016, l'effectif du Groupe est de 4 002 collaborateurs, contre 4 016 collaborateurs au 31 mars 2016. Hors cession de l'activité norvégienne d'intégration de systèmes, l'effectif est en augmentation de 16 personnes à fin juin 2016. Les acquisitions de Q-Partners, HNCO et Globicon apporteront 55 personnes supplémentaires au cours du troisième trimestre alors que la vente de l'entité suisse réduit l'effectif de 20 personnes au 1^{er} juillet 2016.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total à 84,5% est stable par rapport au 31 mars 2016.

Le Groupe affiche un taux d'utilisation des ressources internes hors activités cédées à 85,1% au deuxième trimestre, en amélioration de 2,2 points par rapport au premier trimestre.

Détail des changements de périmètre 2016

La rationalisation du portefeuille a été dynamique sur 2016 avec la cession de Devoteam Genesis, la filiale suisse du Groupe spécialisée dans la revente de licences et la maintenance associée dans le domaine de l'IP Management. Cette filiale emploie une vingtaine de personnes et a enregistré un chiffre d'affaires de 6,3 millions d'euros sur l'exercice 2015 sur un pays non stratégique. Au premier semestre 2016, Devoteam Genesis a contribué pour 2,8 millions d'euros au chiffre d'affaires du Groupe et a réalisé un profit de 0,1 million d'euros. Devoteam Genesis est cédée pour un montant de 3,0 millions d'euros et la cession donnera lieu à une moins-value de cession de 1,2 million d'euros en 2016. La sortie du périmètre de consolidation s'effectuera au 1^{er} juillet 2016.

En juillet 2016, le Groupe a également finalisé les acquisitions de Q-Partners, HNCO et de Globicon.

Devoteam a acquis 70% du capital de la société allemande Q-Partners Consulting und Management GmbH, partenaire SAP HANA de premier plan (SAP Gold Partner, SAP Recognized Expertise in in-memory Computing & SAP Database). Q-Partners compte 25 collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires de 3,5 millions d'euros au titre de son dernier exercice clos. Cette acquisition, qui devrait permettre à Devoteam de prendre pied sur les solutions Big Data de SAP, clés dans la transformation digitale des entreprises, sera consolidée à compter du 1^{er} juillet 2016.

D'autre part, le Groupe a acquis 100% du capital de la société danoise HerbertNathan & Co, spécialiste scandinave du conseil en stratégie et organisation. Ainsi, HNCO emploie 15 consultants qui outillent la digitalisation des process des clients. HerbertNathan & Co a réalisé un chiffre d'affaires de 3,6 millions d'euros au titre de son dernier exercice clos. Cette acquisition sera consolidée à partir du 1^{er} juillet 2016.

Au Danemark toujours, le Groupe a acheté 100% de la société Globicon, spécialiste de l'IT Service Excellence, et renforce ainsi ses partenariats ServiceNow et HP au Danemark, tout en ouvrant un nouveau partenariat avec Cherwell, jeune éditeur très prometteur. Globicon est consolidée à compter du 1^{er} juillet 2016 et réalise 2,5 millions d'euros de chiffre d'affaires annuel avec 15 collaborateurs.

Enfin, le Groupe a procédé à deux opérations de rachat d'intérêts minoritaires pour un total de 7,2 millions d'euros.

Perspectives

Sur la base de la performance opérationnelle du premier semestre 2016, et compte tenu des variations de périmètre, le Groupe augmente son objectif de chiffre d'affaires et de marge d'exploitation. Le chiffre d'affaires devrait être compris entre 540 et 550 millions d'euros (contre 525 à 535 millions d'euros dans l'objectif précédent) et la marge d'exploitation devrait être supérieure à 8% du chiffre d'affaires, soit 50 points de base de plus que l'objectif précédent.

Compte tenu de charges de restructurations attendues à un maximum de 2 millions d'euros au deuxième semestre, le résultat net part du Groupe devrait quant à lui progresser de plus de 10%, et de 25% à 30% hors impact des moins-values de cession.

Calendrier financier

Publication après Bourse	
T3 2016	T4 2016
15 novembre 2016	1 ^{er} mars 2017

Annexes

Analyse du chiffre d'affaires trimestriel par région

En millions d'euros	T1 2016 ⁽¹⁾	T1 2015 ⁽¹⁾	T2 2016	T2 2015	S1 2016	S1 2015
France	56,4	50,3	58,8	51,2	115,2	101,4
Taux de croissance	12,3%		14,9%		13,6%	
Taux de croissance PCC	11,9%		14,6%		13,3%	
Northern Europe & Benelux	28,4	27,1	30,0	28,2	58,4	55,3
Taux de croissance	4,8%		6,4%		5,6%	
Taux de croissance PCC	7,2%		9,6%		8,4%	
Central Europe	11,5	11,6	11,2	10,8	22,7	22,4
Taux de croissance	-0,6%		3,5%		1,4%	
Taux de croissance PCC	-0,7%		3,5%		1,4%	
Rest of the world	16,2	13,2	21,4	13,2	37,7	26,4
Taux de croissance	23,2%		62,1%		42,7%	
Taux de croissance PCC	-4,9%		34,3%		14,7%	
Corporate	(0,1)	0,0	(0,1)	(0,1)	(0,2)	(0,1)
Between	18,2	9,0	19,1	10,5	37,3	19,5
Taux de croissance	102,7%		81,4%		91,2%	
Taux de croissance PCC	102,7%		81,4%		91,2%	
Divestments (2015-2016)	2,6	4,3	1,6	2,9	4,2	7,2
Total	133,4	115,5	142,0	116,7	275,4	232,2
Taux de croissance	15,5%		21,7%		18,6%	
Taux de croissance PCC	13,7%		20,2%		17,0%	
Taux de croissance PCC hors Between	6,2%		14,1%		10,1%	

Dont contribution des acquisitions :

En millions d'euros	T1 2016	T1 2015	T2 2016	T2 2015	S1 2016	S1 2015
France	0,2	-	0,1	-	0,3	-
myG France, consolidé au 1 ^{er} octobre 2015	0,2	-	0,1	-	0,3	-
Rest of the world	3,8	-	4,0	-	7,7	-
Drago, consolidé au 1 ^{er} octobre 2015	3,7	-	4,0	-	7,7	-
myG Espagne, consolidé au 1 ^{er} octobre 2015	0,1	-	(0,0)	-	0,1	-

⁽¹⁾T1 2016 et T1 2015 sont retraités par rapport au communiqué T1 2016. Devoteam Genesis est reclassé du segment "Central Europe" au segment "Divestments (2015-2016)"

Analyse du chiffre d'affaires et de la marge d'exploitation par région

En millions d'euros	S1 2016	S1 2015
France		
Contribution au chiffre d'affaires	115,2	101,4
Marge d'exploitation	14,8	9,6
En % du CA	12,8%	9,5%
Northern Europe & Benelux		
Contribution au chiffre d'affaires	58,4	55,3
Marge d'exploitation	4,3	3,0
En % du CA	7,4%	5,4%
Central Europe		
Contribution au chiffre d'affaires	22,7	22,4
Marge d'exploitation	1,7	0,6
En % du CA	7,5%	2,8%
Rest of the world		
Contribution au chiffre d'affaires	37,7	26,4
Marge d'exploitation	2,3	1,5
En % du CA	6,1%	5,6%
Corporate		
Contribution au chiffre d'affaires	(0,2)	(0,1)
Marge d'exploitation	(1,1)	(1,2)
Between		
Contribution au chiffre d'affaires	37,3	19,5
Marge d'exploitation	0,7	0,4
En % du CA	1,8%	2,2%
Divestments (2015-2016)		
Contribution au chiffre d'affaires	4,2	7,2
Marge d'exploitation	(0,1)	0,6
En % du CA	-1,9%	7,8%
Total		
Contribution au chiffre d'affaires	275,4	232,2
Marge d'exploitation	22,7	14,6
En % du CA	8,2%	6,3%

Taux d'utilisation des ressources internes hors activités cédées

T1 2015	T2 2015	T3 2015	T4 2015	FY 2015	T1 2016	T2 2016
83,2%	84,7%	85,2%	84,9%	84,5%	82,9%	85,1%

Dettes nettes

En millions d'euros	30.06.2016	31.12.2015	30.06.2015
Placements financiers court terme	15,0	15,0	0,0
Banques*	57,0	57,5	28,0
Découverts bancaires (passif)	(1,5)	(1,5)	(2,3)
Trésorerie	70,6	71,0	25,8
Actifs de gestion de trésorerie	2,5	2,5	3,2
Emprunts obligataires	(29,7)	(29,7)	-
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(1,3)	(1,6)	(2,1)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(0,7)	(0,6)	(0,2)
Dettes financières à long terme	(31,7)	(32,0)	(2,3)
Emprunts obligataires	(0,9)	(0,4)	-
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(0,8)	(1,0)	(1,1)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(0,1)	(0,1)	(5,1)
Dettes financières à court terme	(1,9)	(1,5)	(6,3)
Dettes financières	(33,6)	(33,5)	(8,5)
Instruments dérivés	-	-	-
Trésorerie nette	39,5	40,0	20,4
Fonds propres consolidés	131,1	131,2	123,2
Taux d'endettement net	30,1%	30,5%	16,6%

*Impact positif des contrats de cession de créances clients sans recours pour 18,9 M€ au 30 juin 2016, 18,5 M€ au 31 décembre 2015 et 10,9 M€ au 30 juin 2015

Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen S1 2016	Taux moyen S1 2015	Variation
Dirham	4,100	4,102	0,1%
Franc suisse	1,096	1,058	-3,5%
Couronne tchèque	27,038	27,478	1,6%
Couronne danoise	7,450	7,456	0,1%
Dinar algérien	121,352	106,284	-12,4%
Livre sterling	0,779	0,733	-5,9%
Dirham marocain	10,880	10,734	-1,3%
Peso mexicain	20,160	16,887	-16,2%
Couronne norvégienne	9,421	8,647	-8,2%
Zloty	4,367	4,136	-5,3%
Dinar tunisien	2,290	2,158	-5,7%
Livre turque	3,260	2,858	-12,3%

Glossaire

France : France et deux centres "nearshore" au Maroc et en Espagne

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas hors Between, et Norvège hors activités cédées

Central Europe : Autriche, République Tchèque, Allemagne et Pologne

Rest of the world : Moyen-Orient, Algérie, Espagne hors "nearshore", Italie, Maroc hors "nearshore", Mexique, Tunisie et Turquie

Corporate & other : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles. Corporate & other inclut également des éléments résiduels des activités arrêtées (principalement l'outsourcing)

Between : la filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

Divestments (2015-2016) ou activités cédées : en 2016, les activités cédées incluent les activités de Grimstad en Norvège, déconsolidées au 1^{er} mai 2016, et de Devoteam Genesis, déconsolidées au 1^{er} juillet 2016. En 2015, elles incluent également Exa ECS, déconsolidée au 1^{er} avril 2015

Taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions

À PROPOS DE DEVOTEAM

Nous sommes un acteur majeur du **conseil en technologies innovantes et management** pour les entreprises. Nos 4 000 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 20 pays et fort de 20 ans d'expérience, nous améliorons les **performances des entreprises** en accompagnant l'adoption des usages digitaux et en construisant des infrastructures à la pointe de la technologie.

En 2015, Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 485 M€. Chez Devoteam, nous sommes **"Digital Transformakers"**.

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 0000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

Direction générale

Stanislas de Bentzmann,
Co-président du Directoire
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Evelyne Broisin,
Directrice contrôle de gestion et
communication financière
evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault,
Responsable reporting et
communication financière
perrine.angibault@devoteam.com

Contacts Presse

Le Public Système

Céline Da Silva,
cdasilva@lepublicsysteme.fr
+33 6 16 79 29 32

www.devoteam.fr