

## Communiqué de presse

**Chiffre d'affaires T3 2017 en croissance de 12,2%, dont 7,8% en organique, à 125,2 millions d'euros**

**Croissance tirée par les SMACS (Social Mobile Analytics Cloud Security) qui représentent désormais la moitié de l'activité**

**Confirmation des objectifs annuels**

Paris, le 14 novembre 2017

En millions d'euros	T3 2017	T3 2016 <sup>(1)</sup>	9m 2017	9m 2016 <sup>(1)</sup>
Chiffre d'affaires	125,2	111,6	381,7	349,7
Taux de croissance	12,2%		9,1%	
Taux de croissance PCC <sup>(2)</sup>	7,8%		7,8%	

<sup>(1)</sup>Retraité de Between : conformément à la norme IFRS 5 relative aux activités en cours de cession, les activités de Between ont été classées sur une seule ligne du compte de résultat intitulée "Résultat des activités abandonnées, net d'impôt". Ces activités ne sont donc pas incluses dans le chiffre d'affaires.

<sup>(2)</sup>A périmètre et taux de change comparables.

Devoteam (Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 125,2 millions d'euros au troisième trimestre 2017, en croissance de 7,8% par rapport au troisième trimestre 2016, hors effets de change et de périmètre et ce, malgré un effet calendaire négatif (nombre de jours travaillés inférieurs de 1,3% à celui du troisième trimestre 2016).

Les activités SMACS ont représenté à peu près la moitié du chiffre d'affaires du troisième trimestre 2017 et tirent la croissance organique du Groupe.

A taux de change et périmètre courants, le chiffre d'affaires du Groupe est en croissance de 12,2% au troisième trimestre, dont 0,6 point d'effet de change négatif (dirham et livre turque, principalement). L'intégration de TMNS au 1<sup>er</sup> juillet 2017 a eu un impact positif de 5 point sur la croissance du trimestre avec une contribution au chiffre d'affaires du Groupe à hauteur de 5,4 millions d'euros au troisième trimestre 2017.

## Analyse du chiffre d'affaires T3 2017 par région

La région **France** a réalisé un chiffre d'affaires de 61,4 millions d'euros au troisième trimestre, en croissance de 12,9%, tiré par la sécurité, les activités Cloud et les solutions Google.

A périmètre et change constants, le chiffre d'affaires de la région **Northern Europe & Benelux** est en croissance de 1,6%, la croissance du Danemark et de la Norvège ayant compensé un recul d'activité dans les Telecoms au Royaume-Uni.

La région **Central Europe** présente un chiffre d'affaires en croissance organique de 19,7% à 14,4 millions d'euros au troisième trimestre 2017, reflet de la forte croissance de l'Allemagne.

Le chiffre d'affaires de la région **Rest of the world** s'élève à 17,1 millions d'euros, en décroissance organique de 6,5% par rapport au troisième trimestre 2016. L'an dernier, cette région avait bénéficié de 1,6 million d'euros de facturation liée à un projet d'achat-revente pour un client du secteur médical en Turquie. Retraité de cet impact, la croissance organique de la région aurait été de 2,4% au troisième trimestre. A noter que ce contrat a également pesé à hauteur de 1,6 point sur la croissance organique du Groupe au troisième trimestre.

## Effectifs et taux d'utilisation

Au 30 septembre 2017, l'effectif du Groupe est de 4 752 collaborateurs, contre 4 422 collaborateurs au 30 juin 2017. L'acquisition de la société TMNS se traduit par l'intégration de 202 personnes au troisième trimestre. Ainsi, hors variation de périmètre, l'effectif poursuit sa croissance avec une augmentation nette de 128 personnes, et ce malgré un marché du travail de plus en plus tendu.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est à 86,2% au 30 septembre 2017, comparé à 85,8% au 30 juin 2017.

Le taux d'utilisation des ressources internes du troisième trimestre 2017 progresse d'un point comparé au deuxième trimestre 2017, à 85,2%, quasi stable par rapport au troisième trimestre 2016.

## Variations de périmètre

Le Groupe a conclu l'acquisition de 80% du capital de la société D2SI, leader sur les technologies Cloud Public d'Amazon en France, qui est consolidée à partir du 1<sup>er</sup> octobre 2017. Par ailleurs, la cession du contrôle de Between devrait être finalisée d'ici la fin de l'exercice 2017.

## Perspectives 2017

Le Groupe maintient ses objectifs précédemment communiqués pour l'exercice 2017 :

- Chiffre d'affaire consolidé de 530 millions d'euros ;
- Marge d'exploitation proche de 10%.

## Calendrier financier

Publication après Bourse	
T4 2017	T1 2018
7 mars 2018	16 mai 2018

## Annexes

### Contribution des régions au chiffre d'affaires

En millions d'euros	T3 2017	T3 2016 retraité	9m 2017	9m 2016 retraité
<b>France</b>	<b>61,4</b>	<b>54,4</b>	<b>193,7</b>	<b>169,3</b>
Taux de croissance	12,9%		14,4%	
Taux de croissance PCC	12,9%		14,4%	
<b>Northern Europe &amp; Benelux</b>	<b>32,0</b>	<b>26,3</b>	<b>93,8</b>	<b>84,7</b>
Taux de croissance	21,8%		10,7%	
Taux de croissance PCC	1,6%		1,7%	
<b>Central Europe</b>	<b>14,4</b>	<b>12,0</b>	<b>42,3</b>	<b>34,7</b>
Taux de croissance	20,0%		21,7%	
Taux de croissance PCC	19,7%		16,1%	
<b>Rest of the world</b>	<b>17,1</b>	<b>19,0</b>	<b>52,2</b>	<b>57,0</b>
Taux de croissance	-9,8%		-8,5%	
Taux de croissance PCC	-6,5%		-7,4%	
<b>Corporate &amp; other</b>	<b>0,1</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(0,3)</b>
<b>Divestments</b>	<b>-</b>	<b>0,0</b>	<b>-</b>	<b>4,2</b>
<b>Total</b>	<b>125,2</b>	<b>111,6</b>	<b>381,7</b>	<b>349,7</b>
Taux de croissance	12,2%		9,1%	
Taux de croissance PCC	7,8%		7,8%	

Dont impact des acquisitions significatives :

En millions d'euros	T3 2017	T3 2016	9m 2017	9m 2016
<b>Northern Europe &amp; Benelux</b>	<b>5,4</b>		<b>8,1</b>	
HNCO, consolidé au 1 <sup>er</sup> juillet 2016 (estimé)			1,6	
Globicon, consolidé au 1 <sup>er</sup> juillet 2016 (estimé)			1,1	
TMNS, consolidé au 1 <sup>er</sup> juillet 2017	5,4		5,4	
<b>Central Europe</b>			<b>1,9</b>	
Q-Partners Consulting, consolidée au 1 <sup>er</sup> juillet 2016			1,9	

Activité abandonnée :

En millions d'euros	T3 2017	T3 2016	9m 2017	9m 2016
<b>Between</b>	<b>-</b>	<b>19,2</b>	<b>-</b>	<b>56,5</b>
Taux de croissance	-100,0%		-100,0%	
Taux de croissance PCC	-100,0%		-100,0%	

### Taux d'utilisation des ressources internes hors activités cédées

T1 2016	T2 2016	T3 2016	T4 2016	2016	T1 2017	T2 2017	T3 2017
82,9%	85,1%	85,5%	84,1%	84,4%	82,9%	84,2%	85,2%

## Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen 9m 2017	Taux moyen 9m 2016	Variation
Dirham	4,091	4,099	0,2%
Franc suisse	1,095	1,095	-
Couronne tchèque	26,548	27,035	1,8%
Couronne danoise	7,437	7,447	0,1%
Dinar algérien	122,676	121,737	-0,8%
Livre sterling	0,873	0,803	-8,1%
Dirham marocain	10,893	10,883	-0,1%
Peso mexicain	21,009	20,414	-2,8%
Couronne norvégienne	9,236	9,380	1,6%
Zloty	4,265	4,358	2,2%
Dinar serbe	122,108	122,108	-
Dinar tunisien	2,651	2,348	-11,4%
Livre turque	4,003	3,276	-18,2%
Dollar américain	1,114	1,116	0,2%

## Glossaire

Retraité : retraité de Between, au titre de la norme IFRS 5 "Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées" qui prévoit la présentation dans le compte de résultat consolidé sur une ligne "Résultat des activités abandonnées, net d'impôt", des produits et charges nets liés à cette activité.

Between est une filiale hollandaise spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT.

France : France.

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas y compris TMNS en Suisse, en Allemagne et en Serbie, et Norvège hors activités cédées.

Central Europe : Autriche, République Tchèque, Allemagne et Pologne.

Rest of the world : Moyen-Orient, Algérie, Espagne, Italie, Maroc, Mexique, Panama, Tunisie et Turquie.

Corporate & other : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles.

Divestments ou activités cédées : en 2016, les activités cédées incluent les activités de Grimstad en Norvège, déconsolidées au 1<sup>er</sup> mai 2016, et de Devoteam Genesis, déconsolidées au 1<sup>er</sup> juillet 2016.

Chiffre d'affaires et chiffre d'affaires contributif : le chiffre d'affaires d'une région s'entend comme étant le chiffre d'affaires contributif et se définit comme le chiffre d'affaires total (interne et externe) de la région diminué des coûts de sous-traitance interne. Cet indicateur reflète la contribution de la région au chiffre d'affaire du Groupe produit avec des ressources propres. La somme des contributions des régions correspond au chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions.

Taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables.

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux.

SMACS: Social Mobile Analytics Cloud Security.

## À PROPOS DE DEVOTEAM

Nous sommes un acteur majeur du conseil en technologies innovantes et management pour les entreprises. Nos 4 500 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 17 pays d'Europe et du Moyen-Orient et fort de 20 ans d'expérience, nous améliorons les performances des entreprises en accompagnant l'adoption des usages digitaux et en construisant des infrastructures à la pointe de la technologie.

Devoteam réalise un chiffre d'affaires annuel de plus de 500 M€.

Chez Devoteam, nous sommes "Digital Transformakers".

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

### Direction générale

Stanislas de Bentzmann,  
Co-président du Directoire  
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

### Communication financière

Evelyne Broisin,  
Directrice contrôle de gestion et  
communication financière  
evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault,  
Responsable reporting et  
communication financière  
perrine.angibault@devoteam.com

### Contacts Presse

#### Le Public Système

Céline Da Silva,  
cdasilva@lepublicsysteme.fr  
+33 6 16 79 29 32

[www.devoteam.fr](http://www.devoteam.fr)