

Communiqué de presse

Résultats 2017 en forte augmentation, au-dessus des objectifs :

- Croissance organique annuelle de 10% et de près de 15% au T4
- Résultat net part du Groupe en augmentation de 26% sur l'année
- Accélération des recrutements nets

Paris, le 7 mars 2018

En millions d'euros ⁽¹⁾	2017	2016 retraité ⁽²⁾	2016 présenté ⁽³⁾	Variation totale ⁽⁴⁾	Variation organique ⁽⁵⁾
Chiffre d'affaires	540,4	479,4	555,7	+12,7%	+9,6%
Marge d'exploitation	54,0	45,3	47,0	+19,0%	
En % du chiffre d'affaires	10,0%	9,5%	8,5%	+0,5 pt	
Résultat opérationnel	43,9	36,3	38,0	+21,1%	
En % du chiffre d'affaires	8,1%	7,6%	6,8%	+0,6 pt	
Résultat net - part du Groupe	25,0	19,8	19,8	+26,4%	
Résultat dilué par action ⁽⁶⁾	3,15 €	2,54 €	2,54 €	+24,1%	
Trésorerie nette à la clôture⁽⁷⁾	47,5	59,5	59,5	-12,0 MC	

⁽¹⁾Les états financiers présentés dans ce communiqué ont été arrêtés par le Conseil de Surveillance du 5 mars 2018 et sont en cours de certification par les commissaires aux comptes.

⁽²⁾Retraité de Between : conformément à la norme IFRS 5 relative aux activités en cours de cession, les activités de Between ont été classées sur une seule ligne du compte de résultat intitulée "Résultat des activités abandonnées, net d'impôt". Ces activités ne sont donc pas incluses dans le chiffre d'affaires et le résultat opérationnel.

⁽³⁾Dans le communiqué annuel 2016.

⁽⁴⁾Sur la base de 2016 retraité.

⁽⁵⁾A périmètre et taux de change comparables, sur la base de 2016 retraité.

⁽⁶⁾Sur la base du nombre d'actions moyen pondéré de l'exercice.

⁽⁷⁾Position de trésorerie nette de toutes dettes financières.

Devoteam (Euronext Paris : DVT) réalise un chiffre d'affaires et une marge d'exploitation pour l'exercice clos le 31 décembre 2017 en nette accélération et supérieurs aux objectifs annuels. Le chiffre d'affaires croît de près de 13% sur l'année, à 540,4 millions d'euros. Hors effets de change et de périmètre, la croissance est de près de 10% par rapport à l'exercice 2016, malgré un nombre de jours ouvrés défavorable. Elle est en nette accélération sur le dernier trimestre, avec près de 15% de croissance à périmètre et change constants.

La marge d'exploitation est elle aussi en forte progression, et s'améliore de 50 points de base par rapport à 2016. Elle s'établit à 54,0 millions d'euros soit 10,0% du chiffre d'affaires.

Le résultat net part du Groupe progresse de 26,4% sur l'exercice, à 25,0 millions d'euros, avec un résultat dilué par action de 3,15 euros.

2017 a également été une année de fort développement des partenariats stratégiques annoncés dans le cadre du plan Scale! 2020, permettant à Devoteam d'accélérer son positionnement de « pure player » de la transformation digitale notamment sur les thématiques d'excellence opérationnelle avec ServiceNow, de solutions collaboratives avec Google, ou encore sur les technologies Cloud et DevOps en Open Source avec Red Hat.

Avec ServiceNow, le Groupe est devenu en 2017 « Gold Sales » et « Gold Services Partner », passant ainsi dans le top 10 des partenaires ServiceNow au niveau mondial et le seul partenaire à avoir un tel niveau à l'échelle européenne. Les projets initialement menés au sein des DSI afin de moderniser la gestion des services IT, s'étendent désormais à de nombreux autres métiers (ressources humaines, relation client...) qui cherchent à simplifier, fluidifier, optimiser et automatiser leurs processus. Devoteam a également inauguré un Centre d'Excellence International à Prague en 2018 qui servira de laboratoire d'innovation sur ServiceNow.

Avec Google, le Groupe est entré dans le cercle des « Google Cloud Platform Premier Partner », gage de son engagement en matière de solutions collaboratives et de technologies Cloud publiques. Devoteam a réalisé de nombreux projets de migration, dont Auchan, le plus gros projet mondial déployé avec les solutions Google.

Avec Red Hat, le Groupe est devenu en 2017, à l'instar de ServiceNow, le premier partenaire européen à décrocher le statut « Premier Business Partner » dans cinq pays différents. Grâce à ce partenariat, Devoteam accélère avec la nécessaire transformation de l'IT : migration des infrastructures vers le Cloud (mise en place de Cloud privés, orchestration multi-clouds...), modernisation des patrimoines applicatifs (microservices,

containerisation...), généralisation des démarches d'agilité des développements et déploiements (DevOps).

Bien que le partenariat ait été lancé en 2016, l'activité commerciale du Groupe autour des solutions Red Hat s'est fortement développée, notamment dans les secteurs financier, énergie ou encore dans les télécommunications. En outre, l'acquisition de TMNS a permis à Devoteam d'étendre le partenariat au Pays-Bas.

Présentation des résultats 2017

Le **chiffre d'affaires** 2017 s'élève à 540,4 millions d'euros, en croissance de 9,6% à périmètre et taux de change comparables par rapport à l'exercice précédent.

Au quatrième trimestre 2017, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 158,7 millions d'euros, en progression de 14,6% à périmètre et taux de change comparables par rapport au quatrième trimestre 2016. La croissance du trimestre est principalement soutenue par la France et les SMACS, en dépit d'un effet jours ouvrés défavorable (-0,2 jour).

La **marge d'exploitation** progresse de 50 points de base sur l'exercice 2017. Elle s'établit à 54,0 millions d'euros, soit 10,0% du chiffre d'affaires, contre 45,3 millions d'euros et 9,5% du chiffre d'affaires sur l'exercice 2016. Elle est tirée par la croissance de la France, périmètre ayant la plus forte rentabilité, et la hausse des marges au Danemark et en Allemagne.

Le **résultat opérationnel** s'élève à 43,9 millions d'euros et inclut des charges de rémunérations fondées sur des actions et l'amortissement des actifs incorporels des sociétés acquises pour 2,5 millions d'euros, des coûts de restructurations pour 3,1 millions d'euros (Allemagne, Espagne, France), des dépréciations de goodwill pour 2,0 millions d'euros (principalement Pays-Bas et Allemagne), des charges exceptionnelles sur actifs destinés à la vente pour 1,3 million d'euros (provision sur compte courant et coûts de fermeture) et d'autres coûts exceptionnels pour 1,3 million d'euros (principalement des honoraires de conseil).

Le **résultat financier** est stable par rapport à l'an dernier, à -2,3 millions d'euros.

La **charge d'impôt** sur le résultat s'élève à 15,0 millions d'euros. Elle représente 35,9% du résultat avant impôts des activités poursuivies contre 34,9% en 2016. Cette charge d'impôt inclut l'effet des impôts locaux complémentaires (CVAE en France essentiellement) pour 3,0 millions d'euros.

Le **résultat net part du Groupe** est en progression de plus de 26%, à 25,0 millions d'euros, tout comme le résultat dilué par action qui ressort à 3,15 € par action (+24% par rapport à 2016).

Au 31 décembre 2017, la **trésorerie nette** du Groupe est de 47,5 millions d'euros.

Effectifs et taux d'utilisation

Au 31 décembre 2017, l'effectif du Groupe est de 5 195 collaborateurs. Au cours du quatrième trimestre, le Groupe a intégré 134 personnes de la société D2SI, consolidée au 1^{er} octobre 2017, ainsi que 53 personnes productives au Moyen-Orient requalifiées en ressources internes.

Hors effet des changements de périmètre et de méthode, l'effectif est en augmentation nette de 256 personnes, largement supérieure à la moyenne de 84 recrutements nets sur les 7 trimestres précédents. Cette forte croissance de l'effectif s'est effectuée sans dégrader le taux d'activité puisqu'au quatrième trimestre 2017, le Groupe affiche un taux d'utilisation des ressources internes à 85,5% hors activités cédées, soit 1,4 point au-dessus du quatrième trimestre 2016.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est quant à lui stable sur le trimestre et sur un an, à 86,3%.

Variations de périmètre

Dans la continuité de la stratégie de baisse de l'exposition du Groupe aux télécoms, Devoteam a filialisé puis cédé la majorité du capital, au 1^{er} octobre 2017, de ses activités télécom en Allemagne. Post cession, le Groupe détient 35% du capital de la nouvelle filiale, Siticom GmbH. Cette activité, qui contribue au chiffre d'affaires du Groupe à hauteur de 13 millions d'euros environ, reste consolidée par intégration globale, du fait de la prépondérance du Groupe dans le financement de celle-ci. Les autres activités allemandes restent détenues à 100% par le Groupe.

A cours du dernier trimestre 2017, le Groupe a également finalisé la cession de Between.

Application de la norme IFRS 15 au 1^{er} janvier 2018

L'application de la norme IFRS 15 au 1^{er} janvier 2018 devrait impacter le chiffre d'affaires lié aux activités d'achat-revente que le Groupe peut être amené à effectuer, notamment avec ses partenaires stratégiques. Tout ou partie de ce chiffre d'affaires (actuellement estimé entre 0 et 5%) devra être enregistré sur la base de la marge brute du contrat, réduisant facialement le chiffre d'affaires consolidé du Groupe, sans impact sur le montant en euros du résultat opérationnel, du résultat net ou des flux de trésorerie du Groupe.

Perspectives 2018

Compte tenu des résultats du quatrième trimestre 2017 et du bon démarrage de 2018, le Groupe se fixe pour objectif de réaliser, à environnement économique et méthode comptable stables, un chiffre d'affaires de plus de 615 millions d'euro, qui reflète :

- Une croissance organique de plus de 10%, supérieure à la fourchette communiquée dans le cadre du plan Scale! 2020;
- Un effet change négatif de 0,7% ;
- Et une contribution des acquisitions 2017 de 4,4%.

La marge d'exploitation devrait elle aussi continuer sa progression et se situer à près de 10,5% du chiffre d'affaires.

Les charges de restructurations ne devraient pas dépasser 0,5% du chiffre d'affaires.

Rémunération des actionnaires et calendrier financier

Le Directoire proposera lors de l'Assemblée Générale du 18 mai 2018 de verser un dividende de 90 centimes par action au titre de l'exercice 2017, en croissance de 50% par rapport au dividende précédent.

Publication après Bourse			Assemblée générale	Mise en paiement du dividende
T1 2018	T2 2018	T3 2018		
16 mai 2018	5 septembre 2018	14 novembre 2018	18 mai 2018	18 juin 2018

Annexes

Information pro forma du compte de résultat

En millions d'euros	2017	2016 retraité	2016 présenté
Activités poursuivies			
Chiffre d'affaires	540,4	479,4	555,7
Marge d'exploitation	54,0	45,3	47,0
En % du chiffre d'affaires	10,0%	9,5%	8,5%
Rémunérations fondées sur des actions & amort. des relations clientèle acquises lors des regroup. d'entreprises	(2,5)	(1,7)	(1,7)
Résultat opérationnel courant	51,5	43,6	45,3
En % du chiffre d'affaires	9,5%	9,1%	8,2%
Coûts des restructurations non courants	(3,1)	(4,3)	(4,3)
Résultat opérationnel avant M&A & autres charges non courantes	48,4	39,4	41,1
En % du chiffre d'affaires	9,0%	8,2%	7,4%
M&A & autres charges non courantes	(2,5)	(2,0)	(2,0)
Perte de valeur, badwill	(2,0)	(1,1)	(1,1)
Résultat opérationnel	43,9	36,3	38,0
En % du chiffre d'affaires	8,1%	7,6%	6,8%
Résultat financier	(2,3)	(2,4)	(2,4)
Quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence	0,1	0,1	0,1
Résultat avant impôt	41,7	34,0	35,7
En % du chiffre d'affaires	7,7%	7,1%	6,4%
Impôt sur le résultat	(15,0)	(11,9)	(12,3)
Activité abandonnée			
Résultat des activités abandonnées, net d'impôt	2,5	1,3	-
Résultat net			
Résultat net	29,3	23,4	23,4
En % du chiffre d'affaires	5,4%	4,9%	4,2%
Résultat net - Part du groupe	25,0	19,8	19,8
Résultat par action	3,15 €	2,54 €	2,54 €
Résultat dilué par action	3,15 €	2,54 €	2,54 €

Analyse du chiffre d'affaires trimestriel par région

En millions d'euros	T1 2017 retraité	T1 2016 retraité	T2 2017	T2 2016 retraité	T3 2017	T3 2016 retraité	T4 2017	T4 2016 retraité	2017	2016 retraité
France	67,7	56,2	64,5	58,6	61,4	54,4	80,1	63,0	273,8	232,3
Taux de croissance	20,5%		10,0%		12,9%		27,1%		17,9%	
Taux de croissance PCC	20,5%		10,0%		12,9%		18,5%		15,6%	
Northern Europe & Benelux	32,6	28,4	29,2	30,0	32,0	26,3	38,6	31,8	132,4	116,5
Taux de croissance	14,6%		-2,7%		21,8%		21,4%		13,6%	
Taux de croissance PCC	10,9%		-6,9%		1,6%		4,1%		2,4%	
Central Europe	13,7	11,5	14,1	11,2	14,4	12,0	17,6	14,2	59,9	49,0
Taux de croissance	18,8%		26,3%		20,0%		23,7%		22,3%	
Taux de croissance PCC	11,0%		17,4%		19,7%		23,2%		18,1%	
Rest of the world	17,3	16,4	17,8	21,6	17,1	19,0	21,6	19,5	73,8	76,5
Taux de croissance	5,2%		-17,8%		-9,8%		11,0%		-3,5%	
Taux de croissance PCC	5,4%		-17,8%		-6,5%		15,8%		-1,5%	
Corporate & other	(0,1)	(0,1)	(0,4)	(0,1)	0,1	(0,2)	0,7	1,1	0,4	0,8
Divestments	-	2,6	-	1,6	-	0,0	-	0,0	-	4,2
Total	131,2	115,1	125,3	123,0	125,2	111,6	158,7	129,7	540,4	479,4
Taux de croissance	14,0%		1,9%		12,2%		22,4%		12,7%	
Taux de croissance PCC	14,6%		1,3%		7,8%		14,6%		9,6%	

Dont impact des acquisitions significatives :

En millions d'euros	T1 2017	T1 2016	T2 2017	T2 2016	T3 2017	T3 2016	T4 2017	T4 2016	2017	2016
France							5,4		5,4	
D2SI, consolidé au 1 ^{er} octobre 2017							5,4		5,4	
Northern Europe & Benelux	1,1		1,6		5,4		5,9		14,0	
HNCO, consolidé au 1 ^{er} juillet 2016 (estimé)	0,6		1,0						1,6	
Globicon, consolidé au 1 ^{er} juillet 2016 (estimé)	0,5		0,6						1,1	
TMNS, consolidé au 1 ^{er} juillet 2017					5,4		5,9		11,4	
Central Europe	0,9		1,0						1,9	
Q-Partners Consulting, consolidée au 1 ^{er} juillet 2016	0,9		1,0						1,9	

Activité abandonnée :

En millions d'euros	T1 2017	T1 2016	T2 2017	T2 2016	T3 2017	T3 2016	T4 2017	T4 2016	2017	2016
Between	-	18,2	-	19,1	-	19,2	-	19,8	-	76,3
Taux de croissance	-100,0%		-100,0%		-100,0%		-100,0%		-100,0%	
Taux de croissance PCC	-100,0%		-100,0%		-100,0%		-100,0%		-100,0%	

Analyse du chiffre d'affaires et de la marge d'exploitation par région

En millions d'euros	S1 2017	S1 2016 retraité	2017	2016 retraité
France				
Contribution au chiffre d'affaires	132,2	114,8	273,8	232,3
Marge d'exploitation	17,0	14,8	35,9	30,3
En % du CA	12,9%	12,9%	13,1%	13,0%
Northern Europe & Benelux				
Contribution au chiffre d'affaires	61,8	58,4	132,4	116,5
Marge d'exploitation	4,6	4,3	9,8	8,9
En % du CA	7,4%	7,4%	7,4%	7,6%
Central Europe				
Contribution au chiffre d'affaires	27,8	22,7	59,9	49,0
Marge d'exploitation	2,4	1,7	5,4	3,9
En % du CA	8,5%	7,5%	9,1%	8,1%
Rest of the world				
Contribution au chiffre d'affaires	35,1	38,1	73,8	76,5
Marge d'exploitation	2,1	2,3	5,3	5,9
En % du CA	5,9%	6,1%	7,1%	7,6%
Corporate & other				
Contribution au chiffre d'affaires	(0,4)	(0,2)	0,4	0,8
Marge d'exploitation	(0,6)	(1,1)	(2,4)	(3,6)
Divestments				
Contribution au chiffre d'affaires	-	4,2	-	4,2
Marge d'exploitation	-	(0,1)	-	(0,1)
En % du CA	-	-1,9%	-	-2,0%
Total				
Contribution au chiffre d'affaires	256,5	238,1	540,4	479,4
Marge d'exploitation	25,4	22,0	54,0	45,3
En % du CA	9,9%	9,2%	10,0%	9,5%

Activité abandonnée :

En millions d'euros	S1 2017	S1 2016	2017	2016
Between				
Contribution au chiffre d'affaires	-	37,3	-	76,3
Marge d'exploitation	-	0,7	-	1,7
En % du CA	-	1,8%	-	2,3%

Taux d'utilisation des ressources internes hors activités cédées

T1 2016	T2 2016	T3 2016	T4 2016	2016	T1 2017	T2 2017	T3 2017	T4 2017	2017
82,9%	85,0%	85,5%	84,1%	84,3%	83,1%	84,4%	85,4%	85,5%	84,6%

Dettes nettes

En millions d'euros	31.12.2017	31.12.2016
Placements financiers court terme	0,1	10,3
Banques*	82,1	81,7
Découverts bancaires (passif)	(2,7)	(1,0)
Trésorerie	79,6	91,0
Actifs de gestion de trésorerie	0,3	1,7
Emprunts obligataires	(29,8)	(29,8)
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(0,1)	(0,8)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(1,0)	(1,2)
Dettes financières à long terme	(30,9)	(31,8)
Emprunts obligataires	(0,4)	(0,4)
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(0,8)	(0,8)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(0,3)	(0,2)
Dettes financières à court terme	(1,5)	(1,5)
Dettes financières	(32,4)	(33,2)
Instruments dérivés	-	-
Trésorerie nette	47,5	59,5
Dont trésorerie nette des activités destinées à être cédées	1,8	-
Fonds propres consolidés	162,0	146,1
Taux d'endettement net	-29,3%	-40,7%

*Impact positif des contrats de cession de créances clients sans recours pour 13,8 M€ au 31 décembre 2017 et 10,3 M€ au 31 décembre 2016.

Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen 2017	Taux moyen 2016	Variation
Dirham	4,149	4,065	-2,0%
Franc suisse	1,112	1,112	-
Couronne tchèque	26,326	27,033	2,7%
Couronne danoise	7,439	7,445	0,1%
Dinar algérien	125,854	121,123	-3,8%
Livre sterling	0,877	0,819	-6,6%
Dirham marocain	10,949	10,851	-0,9%
Peso mexicain	21,329	20,668	-3,1%
Couronne norvégienne	9,327	9,295	-0,3%
Zloty	4,257	4,363	2,5%
Dinar serbe	121,360	121,360	-
Dinar tunisien	2,719	2,374	-12,7%
Livre turque	4,121	3,344	-18,9%
Dollar américain	1,130	1,107	-2,0%

Glossaire

Retraité : retraité de Between, au titre de la norme IFRS 5 "Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées" qui prévoit la présentation dans le compte de résultat consolidé sur une ligne "Résultat des activités abandonnées, net d'impôt", des produits et charges nets liés à cette activité.

Between est une filiale hollandaise spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT.

France : France.

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas y compris TMNS en Suisse, en Allemagne et en Serbie, et Norvège hors activités cédées.

Central Europe : Autriche, République Tchèque, Allemagne et Pologne.

Rest of the world : Moyen-Orient, Algérie, Espagne, Italie, Maroc, Mexique, Panama, Tunisie et Turquie.

Corporate & other : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles.

Divestments ou activités cédées : en 2016, les activités cédées incluent les activités de Grimstad en Norvège, déconsolidées au 1^{er} mai 2016, et de Devoteam Genesis, déconsolidées au 1^{er} juillet 2016.

Chiffre d'affaires et chiffre d'affaires contributif : le chiffre d'affaires d'une région s'entend comme étant le chiffre d'affaires contributif et se définit comme le chiffre d'affaires total (interne et externe) de la région diminué des coûts de sous-traitance interne. Cet indicateur reflète la contribution de la région au chiffre d'affaire du Groupe produit avec des ressources propres. La somme des contributions des régions correspond au chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions.

Taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables.

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux.

SMACS : Social Mobile Analytics Cloud Security.

DevOps : Pour garder leur place, les services informatiques doivent améliorer leur flexibilité et faciliter la collaboration. La consommérisation de l'informatique a fait évoluer les attentes des clients, ce qui force les services informatiques à adapter leur culture et leurs processus afin d'accélérer la distribution des applications et fonctions. Les services informatiques qui adoptent une stratégie DevOps complète peuvent entamer la métamorphose de leur culture, de leurs processus et de leur plateforme afin de répondre aux nouvelles demandes des clients. Ces services informatiques pourront alors accélérer l'innovation au sein de leur entreprise.

(Source : RedHat.com, 2018)

À PROPOS DE DEVOTEAM

Nous sommes un acteur majeur du conseil en technologies innovantes et management pour les entreprises. Nos 5 200 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 17 pays d'Europe et du Moyen-Orient et fort de 20 ans d'expérience, nous améliorons les performances des entreprises en accompagnant l'adoption des usages digitaux et en construisant des infrastructures à la pointe de la technologie.

Devoteam réalise un chiffre d'affaires annuel de plus de 540 M€.

Chez Devoteam, nous sommes "Digital Transformakers".

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 0000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

Direction générale

Stanislas de Bentzmann,
Co-président du Directoire
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Evelyne Broisin,
Directrice contrôle de gestion et
communication financière
evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault,
Responsable reporting et
communication financière
perrine.angibault@devoteam.com

Contacts Presse

Le Public Système

Céline Da Silva,
cdasilva@lepublicsysteme.fr
+33 6 16 79 29 32

www.devoteam.fr